

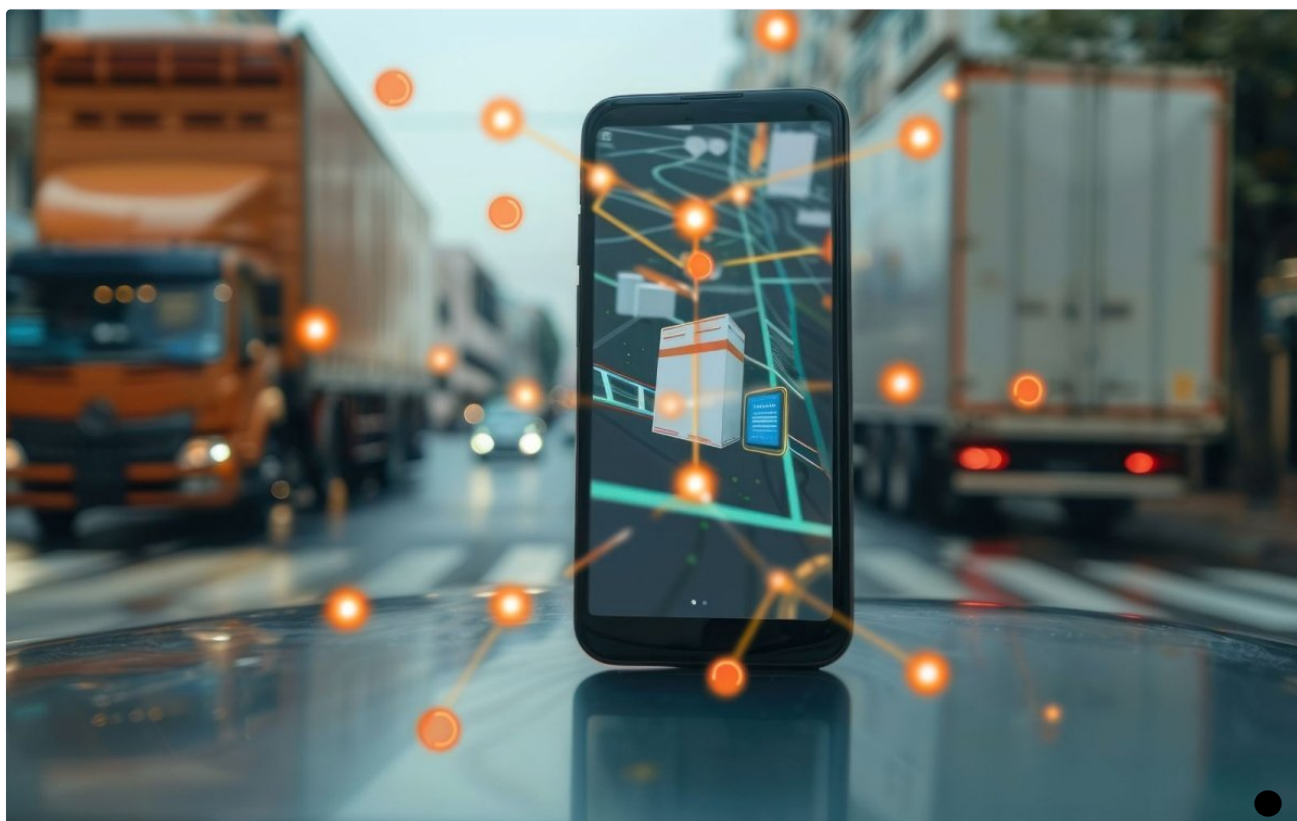
EXCLUSIF CFNEWS

## EXCLUSIF | TECH | 7Opteam organise sa tournée avec un cristolien

Selon nos informations, l'éditeur nantais d'un logiciel SaaS d'optimisation de tournées pour les professionnels itinérants, aux 4 M€ de revenus, est acquis par son homologue francilien Nomadia. Détenue par Hg Capital, l'acquéreur réalise son quatrième build-up en deux ans.

Par **Mickaël Deneux**

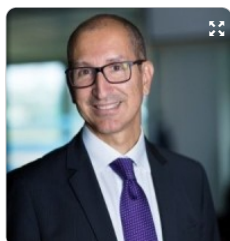
Publié le 19 nov. 2024 17:43, mis à jour le 04 janv. 2025 21:01 | 369 mots



Bruno Renimel, 7Opteam

7Opteam planifie son adossement. Selon nos informations, l'éditeur nantais d'un logiciel SaaS proposant aux entreprises d'optimiser les tournées et de piloter les interventions terrains des équipes itinérantes, tels que les livreurs ou techniciens, tombe dans le giron de son homologue Nomadia. L'acquéreur francilien, détenu par le britannique [Hg Capital depuis un LBO daté à l'été 2023](#), remporte un *process* compétitif lancé il y a dix mois par la banque d'affaires Atlantic Finance. Il rachète 100 % des parts de la cible à son fondateur Bruno Renimel, qui reste opérationnel, et à un associé minoritaire au capital. La transaction valorise l'entreprise dans une fourchette comprise entre 10 et 15 M€. Nomadia poursuit un rythme soutenu de croissance externe en bouclant son quatrième *build-up* en deux ans.

### 4 M€ de chiffre d'affaires



Le cédant qui emploie une vingtaine de salariés, au sein de bureaux situés à Nantes, Neuilly-sur-Seine et Montréal, a réalisé 3,3 M€ de chiffre d'affaires en 2023, pour 1,2 % de marge d'Ebitda et table sur 4 M€ en fin d'année. La société accompagne une cinquantaine de clients, parmi lesquels Geodis, Darty, Socotec, Dekra ou encore Otis dans chaque étape du cycle d'intervention sur le terrain, de la prise de rendez-vous en ligne jusqu'à la gestion de l'intervention en temps réel. Opérant lui aussi dans le seg

ment du *field service management*, l'acquéreur basé à Créteil, fruit de la fusion en 2021 des trois éditeurs de logiciels B&B Market, Geoconcept et Danem, comptait 230 salariés avant l'opération pour 30 M€ de chiffre d'affaires en 2023. L'an passé le groupe dirigé par Fabien Bréget avait [mis la main sur Neosafe](#), concepteur grenoblois de logiciels de protection du travailleur isolé, [et Synchronoteam](#), éditeur d'un CRM très présent à l'international, avant de réaliser l'acquisition [en début d'année de Nomadvantage](#), développant une solution analogue dédiée aux forces de vente itinérantes des laboratoires et industriels pharmaceutiques. Contacté, Nomadia n'a pas souhaité commenter l'opération.

LOGICIEL

SERVICES AUX ENTREPRISES

LOGISTIQUE

DONNÉES